

Unsere Idee – unsere Ziele

Schnelle und unkomplizierte sowie leicht verständliche Konzepte zur Steuerung des gesamten Unternehmen und der Prozesse

Individuelle und bedarfsgerechte sowie lösungsorientierte Beratungs- und Unterstützungsleistungen für nahezu alle Lebensfragen und - Situationen

Maßgeschneiderte Finanz- und Planungs- sowie Unternehmens- konzeptionen aus einer Hand

Produktivitätssteigerungen und Zeitgewinn für Ihr operatives Geschäft

Besseres „Standing“ bei Banken und Behörden (z.B. Finanz- und Landratsamt)

Geschäftsfelder (GF)

GF Unternehmenspolitik

Ziele des Unternehmens
Umsätze / Finanzen / Erfolge

GF Organisationsentwicklung

Aufbau- und Ablauforganisationen
(Entwicklung - Einführung – Optimierung)

GF Prozessmanagement / Prozessorientierung

vom Lieferanten (Kreditor) bis zum Kunden
(Debitor)

witthüser & koll

finanz- & unternehmensberatung

Unternehmergeellschaft (haftungsbeschränkt)
Finanzplanung - Unternehmensberatung
Handelsregister: HR B 7127
Hauptstraße 4 · 96170 Priesendorf

■ Jürgen Raab

Bankkaufmann · Geschäftsführer

Telefon 09549.981000

Telefax 09549.981001

Mobil 0179.5317543

j.raab@witthueser-kollegen.de

■ Dr. Lothar Schwarz

Rechtsanwalt und Steuerberater

Telefon 09721.7281.32

Telefax 09721.7281.26

kanzlei@dr-l-schwarz.de

■ Walfried Spath

Bankkaufmann · Vertriebstrainer

Telefon 09522.6366

Telefax 09522.922248

Mobil 0171.9953920

w.spath@witthueser-kollegen.de

■ Frank Witthüser

Dipl. Bankbetriebswirt (BA)
Geschäftsführer

Telefon 05651.754228

Telefax 05651.754229

Mobil 0172.5606007

f.witthueser@ witthueser-kollegen.de

■ Jens Witthüser

Steuerberater · Geschäftsführer

Telefon 09522.9222.70

Telefax 09522.9222.48

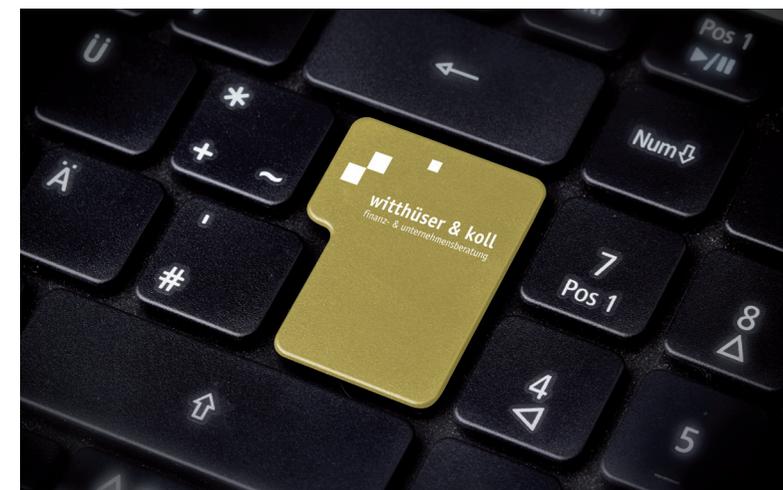
Mobil 0173.6734826

stb.witthueser@ witthueser-schwarz.com

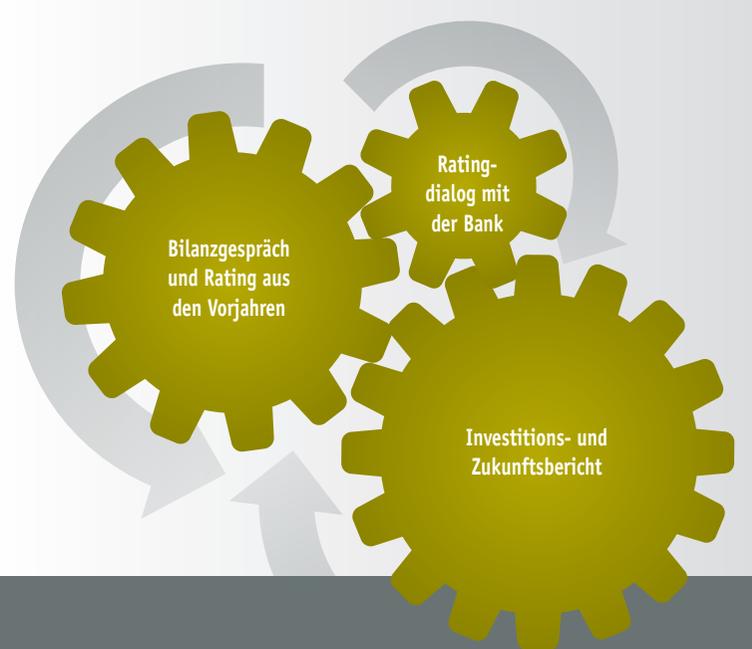
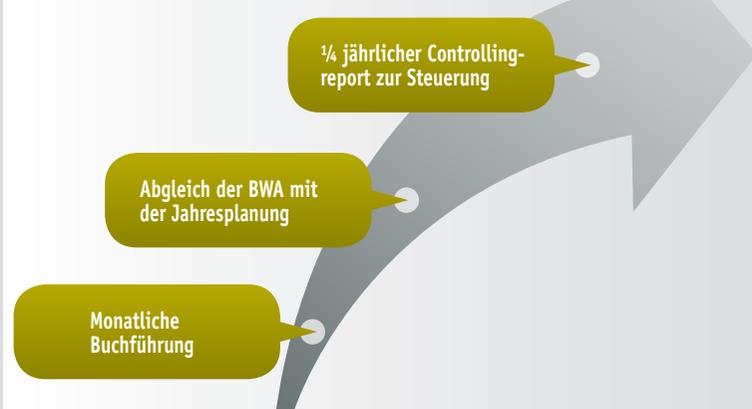
Wir sind akkreditierter KfW-Beratungspartner!

witthüser & koll

finanz- & unternehmensberatung



Erfolg hat, wer Andere
erfolgreich macht!



Erfolgsfaktor 1

Von der Pflicht zur Kür

Jeder 10. des Monats wird ihr Erfolgstag – gemeinsam nehmen wir die Hürde für eine qualifizierte Buchführung und einen kurzen Termin bis zum Monatsabschluss.

Sie werden diese Aufgabe nicht mehr als Pflichttermin wahrnehmen, sondern es ist ihr Stichtag, an dem Sie ihren Erfolg des letzten Monats ablesen können.

So sind sie immer aktuell und können sofort Auskunft über die wirtschaftliche Situation geben.

Erfolgsfaktor 2

Von der Buchführung zum Controllingreport

Mit den aktuellen Auswertungen haben Sie den Überblick über die aktuelle Situation erreicht.

Den Vergleich mit Vorjahreszahlen zeigt die Entwicklung zur Historie. Haben Sie die gesteckten Ziele erreicht? Entsprechen die Erfolge ihren Erwartungen? Kennen Sie die Gründe für Abweichungen?

Mit dem vierteljährlichen Controllingreport überprüfen Sie die Planzahlen des aktuellen Jahres mit ihren erreichten Werten.

So können Sie umgehend Steuerungsmaßnahmen einleiten und sind mit ihrem Unternehmen immer auf dem richtigen Kurs.

Erfolgsfaktor 3

Vom Bilanzgespräch zum Investitionsbericht

Sie wollen mit ihren Investoren nicht mehr über die Vergangenheit sprechen – diese dient nur als Basis für die zukünftigen Entwicklungen.

Stellen Sie ihr Unternehmen in das richtige Licht, geben Sie ihren Plänen einen Rahmen, fixieren Sie ihre Strategie in einen Firmenausblick – machen Sie aus ihrer Vision eine greifbare Präsentationsunterlage. Notwendige Investitionen und die Entwicklungen der Folgeperioden für ihre Vorhaben werden konkret geplant und die betriebswirtschaftlichen Daten fixiert.

So erhalten Sie eine 3-5 Jahresplanung und die notwendige Liquiditätsrechnung.